

## UAMI

Presidente-President  
Antonino Molinaro



L'UAMI - Associazione aziende di costruzione e montaggio impianti industriali - è stata fondata 36 anni fa, rappresenta aziende con un totale di 7000 dipendenti e due miliardi di Euro di fatturato annuo. Tutte le aziende sono certificate, sia dal punto di vista tecnico che organizzativo. UAMI si è anche dotata da parecchi anni di un codice deontologico che regola tutte le attività tecniche, commerciali, produttive e di interfaccia con il cliente. Si vuole così distinguere, nell'universo generale di coloro che svolgono attività impiantistiche, per serietà, correttezza e rispetto delle regole. Meno di un anno fa sembrava che il mercato dell'impiantistica fosse in crisi.

Ora è esploso e il problema è come riuscire a fare tutti i lavori, mantenendo - punto imprescindibile - tutte le caratteristiche di qualità e sicurezza, assicurate di norma dalle aziende UAMI.

Non tutti i motivi che hanno comportato questa esplosione di lavoro sono validi: il petrolio oltre i 90 dollari al barile non piace a nessuno, ma per fare business va bene. Va anche rilevato che il mercato italiano per le nostre aziende non esisteva più da almeno un decennio, perché tutti gli investimenti previsti sono stati di volta in volta vanificati. Al massimo vi sono state richieste di ristrutturazioni generali. Così il mercato italiano si era trasformato in un mercato davvero poco appetibile e questo spiega l'interesse per il mercato estero. Oggi le prospettive del settore energetico in Italia sono reali e tali da poter valorizzare le qualità delle aziende UAMI, che negli anni hanno raggiunto una specializzazione e un'esperienza nel settore che non ha uguali in Europa.

La trasformazione del mercato, per le società UAMI, ha comportato sia ricerche di know-how in settori considerati di nicchia, come il cartario e anche l'elettrico, sia l'onere per sostenere gli ingenti sforzi commerciali per affrontare il mercato estero non più al seguito di società pilota italiane, ma approcciando direttamente la clientela internazionale. Questa ricerca, che ha dato frutti interessanti, portando il fatturato estero dal 22 al 48% del totale, ha di fatto trasformato molte delle nostre società da società di montaggio in società che fanno anche ingegneria di cantiere. Peraltro, non ci sovrapponiamo ad alcuno, perché non facciamo altro che fornire servizi tecnici di cantiere, servizi per i quali i clienti non dispongono più di molti tecnici esperti.

La nostra realtà è quindi questa: offrire, oltre al montaggio e alle forniture tradizionali, servizi di programmazione e organizzazione di cantiere, evitando al cliente costi impropri. Siamo pronti pertanto a raccogliere la sfida che il mercato ci propone oggi nel settore dell'energia, con la consapevolezza di essere una realtà industriale sicura e sperimentata, perfettamente allineata tecnicamente e consapevole delle proprie responsabilità

*UAMI - Association of Industrial Plant Construction and Assembly Contractors - was founded 36 years ago and represents companies that can boast a total of 7,000 employees and two billion Euros in annual sales. All the companies are certified from a technical and organisational standpoint. For several years, UAMI has adhered to a code of ethics that regulates all the technical, commercial, production and interface activities with customers. UAMI wants to distinguish itself within the plant construction industry by being a serious, honest organisation that observes the rules. Less than one year ago it seemed as if the plant construction industry was in serious jeopardy, but it has now exploded and the problem companies are facing is how to do all the work and still maintain, without discussion, all the quality and safety features guaranteed by UAMI.*

*The reasons leading to this explosion of work are not all sound, however. Not everyone is happy about oil prices of \$90 per barrel, but it works for business. It should also be pointed out that there was no market in Italy for at least a decade because all the investments planned for this sector had been slowly but surely sidelined. With only general renovation work available Italy became a very unappealing market and companies focused their attention elsewhere. Now, the very real prospects for the energy sector in Italy are such that they can enhance the qualities of UAMI companies, which over the years have achieved a level of expertise and experience within the sector that is unequalled anywhere in Europe.*

*The transformation of the market has led our UAMI companies to research know-how in the so-called niche sectors such as the paper and electricity industries, and to support the enormous commercial efforts so that they can tackle the foreign market no longer in the shadow of leading Italian companies but by approaching international customers directly themselves. This research has yielded interesting results, increasing foreign sales from 22% to 48% of the total, and has actually transformed many of our companies from assembly outfits into enterprises that also perform construction site engineering. On the other hand, we do not overlap with anyone because we simply provide the technical services at the construction site for which our customers no longer have many experts.*

*Our business is thus to provide scheduling and organisation services at the construction site in addition to the traditional assembly and provisioning services, and so save customers from sustaining unnecessary costs. As such, we are ready to welcome the challenge that the energy sector market presents today, secure in the knowledge that we are a reliable and experienced industrial organisation that is completely up-to-date technically and aware of its responsibilities.*

*Our business is thus to provide scheduling and organisation services at the construction site in addition to the traditional assembly and provisioning services, and so save customers from sustaining unnecessary costs. As such, we are ready to welcome the challenge that the energy sector market presents today, secure in the knowledge that we are a reliable and experienced industrial organisation that is completely up-to-date technically and aware of its responsibilities.*

*Our business is thus to provide scheduling and organisation services at the construction site in addition to the traditional assembly and provisioning services, and so save customers from sustaining unnecessary costs. As such, we are ready to welcome the challenge that the energy sector market presents today, secure in the knowledge that we are a reliable and experienced industrial organisation that is completely up-to-date technically and aware of its responsibilities.*